

## **Marc De Groote nieuwe commercieel directeur van NRB**

Herstal, 13 maart 2018

**Marc De Groote is de nieuwe chief commercial officer (CCO) van de Belgische ICT-dienstenleverancier NRB. Hij volgt in die rol Jean-François Michotte op, die de rol van chief operations officer (COO) zal opnemen.**

Marc De Groote zal bij NRB de commerciële teams leiden. Die laatste zijn georganiseerd volgens de specifieke sectoren waarop NRB zich toelegt: de publieke en sociale dienstensector, de financiële diensten, de industriële en de sector van de energie- en nutsbedrijven.

Na zijn diploma burgerlijk ingenieur aan de VUB werkte Marc De Groote eerst voor CSC en dan ruim twintig jaar bij Callataÿ & Wouters, waarvan de laatste vijf jaar als CEO. Daarna was hij 'executive vice president' bij Sopra Banking Software en CEO van EcoNation. Marc De Groote komt over van NRB's sectorgenoot Cegeka, waar hij begin 2016 aan de slag was gegaan als directeur voor België. Hij is sinds 2013 ook actief in technologiefederatie Agoria, eerst in het ICT-comité en vanaf mei 2016 als de voorzitter van Agoria.

Jean-François Michotte, die sinds begin 2017 verkoopdirecteur is bij NRB, wordt chief operations officer bij NRB.

Marc De Groote en Jean-François Michotte rapporteren aan Pascal Laffineur, chief executive officer van NRB.

"NRB is een belangrijke ICT-dienstverlener die vandaag het sterkst staat in Wallonië maar de wil en het potentieel heeft om verder te groeien in heel België en daarbuiten", zegt Marc De Groote. "We hebben alle kaarten in handen om die ambities te realiseren: een uniek aanbod in hybrid cloud computing – onder andere dankzij het strategisch partnerschap met IBM - onze eigen datacenters van topniveau, naast gespecialiseerde teams in softwareontwikkeling en consultancy. Ik geloof in NRB en zal met veel plezier helpen om de doelstellingen mee te realiseren."

\*\*\*

**Noot aan de redactie:** een foto van Marc De Groote en een van Jean-François Michotte kan u downloaden via [deze link](#).

### **Over de NRB Groep**

Met een geconsolideerde omzet van 317 miljoen euro en meer dan 2.000 medewerkers behoort de NRB Groep vandaag tot de top drie van de Belgische ICT-sector.

NRB helpt zijn klanten de troeven van ICT ten volle te benutten om hun processen te optimaliseren en te versnellen, om te innoveren en om hun business te laten groeien en te veranderen met het oog op een betere aansluiting bij de nieuwe digitale realiteit.

In die context biedt NRB een compleet gamma van diensten aan rond vier assen: consultancy-, software-, infrastructuur- & clouddiensten en managed staffing.

De consultancydiensten slaan niet alleen op het werk van IT- en businessconsultants die de klanten begeleiden doorheen hun (digitale) transformatie. Daarenboven is er ook een team van IT- en cybersecurity-specialisten dat hen bijstaat met het uittekenen en implementeren van de juiste policies (voor GDPR, security en andere standaarden) en ICT-oplossingen die de integriteit van hun organisatie, systemen en gegevens moeten waarborgen.

De softwarediensten omvatten de ontwikkeling van oplossingen op maat door teams in België en in een nearshore-centrum in Athene. De ontwikkelingsteams beheersen een breed gamma aan

technologieën voor de ontwikkeling van mobiele en webapplicaties, maar ook van maatwerktoepassingen voor gedistribueerde of mainframeomgevingen. Naast maatwerk, werkt NRB ook met packages (ERP, BI, SCADA...) van grote softwarebedrijven (SAP, Microsoft, IBM, Cisco, Software AG...) die gecustomiseerd worden volgens de specifieke behoeften van de klant en zijn project. Specialisten staan bovendien in voor de implementatie, de integratie en het onderhoud van de geleverde softwareoplossingen.

NRB's infrastructuur- en operationele beheersdiensten omvatten housing en hosting van mainframe-, AS400- en gedistribueerde systemen. NRB maakt daarvoor gebruik van zijn eigen datacenters verdeeld over twee geo-resiliënte sites in België, een infrastructuur die beantwoordt aan de vereisten van het Tier 3 + niveau zoals vastgelegd door het Uptime Institute.

Mede dankzij die infrastructuur kan NRB zijn klanten geïntegreerde hybride clouddiensten op maat aanbieden. NRB kan, ten behoeve van de klant, het beste halen uit drie IT-omgevingen: 'on premise' bij de klant, de NRB private cloud en de publieke cloud. NRB kan die waar nodig connecteren, integreren en beheren.

Tot slot biedt NRB managed staffing-diensten aan die erop gericht zijn om de beste profielen aan de beste prijs ter beschikking te stellen van de klanten in functie van hun noden.

NRB richt zich tot de belangrijkste sectoren van ons land: de publieke en sociale sector, de energie- en nutsbedrijven, banken en verzekeringen en de industrie, terwijl Trasy International – dat deel uitmaakt van NRB – zich toelegt op de Europese en internationale instellingen en bedrijven.

De andere filialen van de NRB Groep bieden gespecialiseerde sectorspecifieke oplossingen aan en dit ondersteund door de (schaal)voordelen en troeven van de Groep, zoals bv. de ICT-infrastructuur.

Xperthis staat voor gespecialiseerde informaticaoplossingen voor de gezondheidssector. Cevi en Logins in Vlaanderen, en Civadis in Brussel en Wallonië, zijn dan weer gespecialiseerd in IT-producten en -diensten voor lokale overheidsdiensten.

Meer informatie vindt u op [www.nrb.be](http://www.nrb.be)

#### **NRB**

Daniel Eycken, directeur marketing en innovatie  
Parc Industriel des Hauts Sarts, 2e Avenue 65, 4040 Herstal  
**T:** +32 4 249 70 45  
**M:** +32 475 69 34 10  
**E:** [daniel.eycken@nrb.be](mailto:daniel.eycken@nrb.be)

#### **Contact voor journalisten:**

Quadrant Communications  
Bart Inslegers  
Marie Popelinkaai 3 bus 1, B-9050 Gent  
**T:** +32 9 210 53 58  
**M:** +32 472 480 186  
**E:** [bart@quadrantcommunications.be](mailto:bart@quadrantcommunications.be)