

Marc De Groote est le nouveau Directeur commercial de NRB

Herstal, le 13 mars 2018

Marc De Groote est le nouveau Chief Commercial Officer (CCO) du prestataire de services ICT belge NRB. Il succède à Jean-François Michotte qui devient désormais Chief Operations Officer (COO) de l'entreprise.

Marc De Groote gère les équipes commerciales de NRB, structurées pour opérer dans différents secteurs d'activité : le secteur public et social, les secteurs des services financiers, l'industrie et le secteur de l'énergie et des utilités publiques.

Avec un diplôme d'ingénieur civil de la VUB, Marc De Groote a démarré sa carrière chez CSC et a ensuite rejoint Callataÿ & Wouters où il a été actif pendant plus de vingt ans, dont les cinq dernières années en qualité de CEO. Ensuite, il a exercé les fonctions d'« Executive Vice President » de Sopra Banking Software et de CEO d'EcoNation. Avant d'entrer au service de NRB, Marc De Groote était en fonction chez Cegeka, une entreprise évoluant dans le même secteur que NRB, où il avait été nommé directeur pour la Belgique au début de l'année 2016. Il est également actif au sein de la Fédération de l'industrie technologique Agoria depuis 2013, dans un premier temps au sein du comité ICT et, depuis mai 2016, en tant que Président.

Jean-François Michotte, qui était directeur des ventes chez NRB depuis le début de l'année 2017 se concentre désormais sur ses missions de delivery en tant que de Chief Operations Officer.

Marc De Groote et Jean-François Michotte rapportent à Pascal Laffineur, Chief Executive Officer de NRB.

« NRB est un prestataire de services ICT important. Leader en Wallonie, il a la volonté et le potentiel de poursuivre sa croissance dans l'ensemble de la Belgique et au-delà », rappelle Marc De Groote. « Nous avons tous les éléments pour concrétiser nos ambitions : une offre unique en matière d'hybrid cloud computing – entre autres grâce à notre partenariat avec IBM - nos propres centres de données de haut niveau et des équipes de développement de logiciels ou de consultance. Je crois en NRB et je suis très heureux de contribuer à la réalisation de ses objectifs. »

Note à l'attention des rédactions : une photo de Marc De Groote et une photo de Jean-François Michotte peuvent être téléchargées [ici](#).

À propos du Groupe NRB

Avec un chiffre d'affaires consolidé de 317 millions d'euros et de plus de 2 000 collaborateurs, le Groupe NRB se positionne aujourd'hui dans le top 3 du secteur ICT en Belgique.

NRB aide ses clients à exploiter pleinement les atouts de l'ICT afin d'optimiser et d'accélérer leurs processus, d'innover, de développer leur business et de le faire évoluer en vue de mieux s'ancrer dans la nouvelle réalité numérique.

Dans ce contexte, NRB propose un large éventail de services qui s'articulent autour de quatre axes : Consultance, Software, Infrastructure & Cloud et Managed Staffing.

Les services de consultance ne se limitent pas aux activités des consultants IT et business qui accompagnent les clients dans leur transformation (numérique). En effet, une équipe de consultants spécialisés en sécurité IT et en cybersécurité assiste les clients pour concevoir et implémenter les

bonnes stratégies (RGPD, sécurité et autres normes) ainsi que les solutions ICT pour garantir l'intégrité de leur entreprise, de leurs systèmes et de leurs données.

Les services logiciels couvrent le développement de solutions sur mesure réalisées par des équipes en Belgique et dans un centre nearshore situé à Athènes. Les équipes de développement maîtrisent une vaste gamme de technologies de développement non seulement pour des applications mobiles et web, mais aussi pour des applications sur mesure dans des environnements distribués ou mainframe. Outre le développement sur mesure, NRB déploie aussi des packages (ERP, BI, SCADA...) de grands fournisseurs de logiciels (SAP, Microsoft, IBM, Cisco, Software AG...) qu'elle personnalise en fonction des besoins spécifiques et des projets du client. Par ailleurs, des spécialistes assurent l'implémentation, l'intégration et la maintenance des solutions logicielles fournies.

Les services de gestion opérationnelle et d'infrastructure de NRB comprennent le housing et l'hébergement des systèmes mainframe, AS400 et distribués. NRB utilise à cet effet ses propres centres de données répartis dans deux sites géo-résilients en Belgique, une infrastructure qui répond aux exigences du niveau Tier3+ telles que définies par l'Uptime Institute.

Grâce entre autres à cette infrastructure, NRB propose à ses clients des services cloud hybride intégrés et sur mesure. NRB propose le meilleur de trois environnements informatiques adapté en fonction de son client : sur site chez le client, dans le cloud privé de NRB et dans le cloud public. Et quand cela s'avère nécessaire, NRB peut les connecter, les intégrer et les gérer.

Enfin, l'équipe de Managed Staffing s'emploie à fournir aux clients de NRB les meilleurs profils IT dont ils ont besoin au meilleur prix.

NRB s'adresse aux principaux secteurs de notre pays : le secteur public et social, l'énergie et les entreprises d'utilité publique, la bancassurance et l'industrie, alors que le GEIE Trasys International se concentre sur les institutions et les organisations européennes et internationales.

Les filiales du Groupe sont dédiées à des secteurs spécifiques et bénéficient d'économies d'échelle et de l'infrastructure ICT de NRB : Xperthis offre des solutions ICT au secteur des soins de santé. Cevi, Logins (en Flandre) et Civadis (à Bruxelles et en Wallonie) sont spécialisées dans les produits et services ICT pour le secteur public local.

Pour tout complément d'information, consultez le site www.nrb.be

NRB S.A.

Daniel Eycken, Directeur Marketing et Communication externe

Parc Industriel des Hauts Sarts, 2e Avenue 65, 4040 Herstal

T: +32 4 249 70 45

M: +32 475 69 34 10

E: daniel.eycken@nrb.be

Contact pour les rédactions :

Quadrant Communications

Bart Inslegers

Marie Popelinkaai 3 bus 1, B-9050 Gand

T: +32 9 210 53 58

M: +32 472 480 186

E: bart@quadrantcommunications.be